

『微创在重庆、青春任我行』项目计划执行摘要

孵化器主办单位：重庆台联、中华华夏文化经贸推展协会

计划负责人：中华华夏文化经贸推展协会 秘书长 赵安

联络方式：

电邮：jameschao@liupartners.com

微信：ca550502

手机：886918959717

座机：886227177878

一、缘起：

大陆地区商业地产开发过度竞争，普遍面临『招商难』的困境，供需严重失衡。台湾地区中小型服务企业普遍具有品牌创新、营销灵活、易受市场关注的特色，但具有台湾优良特色的中小企业本身亦受限于资金、人力、市场熟悉度等等因素制约，直接来大陆投资并非易事。为此，应该在大陆建立大陆青年创业孵化器平台，透过微型创业专业培训方式，引进台湾优质服务等企业品牌管理、营销与技术孵化熟悉大陆本地市场的年轻人作为桥头堡拓展市场，一则解决大陆青年毕业即失业问题、一则解决大陆本地各省(市)商业地产开发供需不平衡困境，最终藉由平台功能，产生磁吸效应，促进两岸技术移转、货物贸易、金流移动的快速展。

二、已落实作为：

已于2014年9月11日经全国台联审批通过，择定重庆作为两岸青年微型创业孵化器试点城市，9月15日在北京完成项目签约正式启动，项目运行半年后，依循总结积累经验循台联系统在全国各省(市)复制扩大运行。

三、专案亮点：

1. 『强大培训班子』：

引进在四川成都已有优良辅导实绩的台湾创业辅导团队，进行品牌、营销、电商三部分专业培训，并对培训合格学员进行创业咨询辅导。

2. 『严控创业征授信与贷后风险管理』：

结合各省(市)银行既有青年创业辅导贷款基金与部分民间风险投资基金，组成授信管理委员会，根据培训表现，成熟放飞，并择优给予贷款定向扶持，因为委员会成员已经透过标准专业程序评估学员创业资质高低，可有效降低银行创业贷款授信风险，并协助做好贷后管理。

3. 『畅旺两岸人员、品牌、技术、货物、金流与投资交流』：

孵化器本身虽然是创业平台,但该平台孵化综效会体现两岸在人员、品牌、技术、货物的快速交流,对于资金流与投资力度会产生磁吸与加速作用,平台本身结构扁平灵活,运行成本低,无大企业结构制约,能因应社会潮流快速变化,长期性与短期性合作都能搓合完成,可以双向完成战略性与战术性需求。

4. 『孵化器创业成功的学员向心力强』:

本孵化器成功辅导创业的学员对于组织具有高度向心力,因为他们人生的第一桶金就是本孵化器提供,开创初期他们虽然不大但都具有一定实力,堪称『蚂蚁雄兵』,将这些青年创业家有效组织,出钱出力,可以使孵化器毋庸外援自主发展。放眼未来,这些孵化器成员其中一两位,成为马云或任正非,这个青年创业孵化器联谊组织在社会影响力将更为可观。

5. 『巧妙结合政府涉台交流与青年就业政治需求,形成特殊竞争优势,在创业培训产业形成独特蓝海市场。』:

创业孵化器在大陆培训市场行之多年,并不罕见,但与政府工作目标完全结合者,有其困难,各级政府目标工作横向联系整合更难,藉由两岸青年创业孵化器平台建立,不仅在商业部分能产生强大品牌移植、服务创新、贸易活络的综效外,由全国台联统管涉台业务部门牵头,由各省(市)金融与青年创业部门协办,于公于私两全其美,这是一般商业公司无法涉足且难以跨越的竞争门坎,有利本孵化器平稳运行。

四、项目需求:

(一)、『组织需求上应依托大陆特定资质有限公司』:

孵化器将要依托在具有贸易、培训、企业咨询顾问等资质且注册在大陆的有限公司,透过本商业载体,具体落实孵化创业过程两岸贸易、技术转移、专业培训、在线线下金流服务等具体商业需求。

(二)、『应促成已经设有青年创业贷款的政策性银行或民间风险投资基金结合』:

孵化器对象最终要走向社会创业,必须有资金贷款援助,各省(市)银行早已因应政策设有青年创业贷款基金并行之多年,创业贷款征授信风险与贷后管理如何有效运行,是金融机构面临创业贷款政策落实最重要但也最薄弱的环节,专业孵化器的培训师资,都具有深厚辅导就业实绩具有市场识别力,与银行传统征授信人员有效组织结合,并能强化金融机构授信风险控制管保障资金安全,故应该藉由各省市金融办或相关风投人士牵头合作。

(三)、『前期启动资金需求约为人民币 21 万元』:

1. 『开办费用预估需求人民币 6 万元』:

人民币 6 万元部分为创办人实报实销的交通住宿与工作联系费用,该费用主要系创办人联系整合各方资源所需要的交通住宿经费,不含任何工作报酬,支出方式均以实报实销,力争在三个月内完成一切联系组建工

作开始运行孵化器。

2. 『前期培训咨询及行政费用预估需求人民币 15 万元』：

此部分费用用于孵化师资钟点授课与往来交通住宿费用与创业后持续关怀专业咨询钟点费用支出，支出方式均以实报实销，力争在孵化器启动半年内择优辅导优秀青年创业者投入市场稳健运行形成领头羊。

五、孵化器载体预估可产生未来现金收益类型：

(一)、孵化器创业资质认证费：

经本孵化器孵化走向社会创业者，如需接受本孵化器持续性辅导，应缴交资质认证费，并由全国台联发交资质认证书，并采年审制。

(二)、培训师资佣金费用：

凡透过本平台在线或线下对于创业者辅导的合格师资，均应向本平台缴纳佣金，始得进入本平台进行授课与成为创业顾问。

(三)、贸易服务费：

凡透过本平台引进品牌合作而有货物与技术服务采购等贸易需求者，应经由本孵化器依附的贸易公司进行，并依货物与服务总价百分 2 征收服务费。

(四)、电商服务费：

凡委请本孵化器进行电商业务开展在线与线下业务者，应缴交电商服务费用。

(五)、资金贷款中介费：

凡透过本孵化器取得风险投资基金支持者，应缴交资金中介费。