啤酒售賣方法

圓桶冰箱智能啤酒機

客人透過手機掃智能啤酒機上的二維碼，利用微信支付或支付寶付款完成後，透過雲端IOT技術，智能啤酒機自動解鎖，客戶可扳下啤酒龍頭即開始出酒。智能啤酒機內建流量控系統，可對扎啤機進行指定體積扎啤的流出進行控制，客戶買多少公升啤酒智能啤酒機就流出多少公升啤酒。若客戶啤酒未全部流出超過時間未操作或下一個客人已透過手機掃智能啤酒機上的二維碼，此時雲端會將客戶剩餘之啤酒歸還至客戶手機帳號，待下次客戶使用時由客戶提取啤酒。

客人於购买啤酒过程及结束，可进行语音播报導購，使客戶能在無人服務時，第一次使用智能啤酒機即上手。

智能啤酒機內放3個20公升啤酒桶，雲端系統便會鎖定其中一個為出酒的啤酒桶。隨著客戶掃碼取用啤酒時，系統會不斷計算桶內的剩餘啤酒數量，等該桶啤酒出完後，系統會自動跳下一個啤酒桶出酒。並通過通訊模組發訊息通知配送公司該智能啤酒機需要換補啤酒，每喝空一桶便回傳一次通知，直至3桶啤酒都喝完，扎啤機便會顯示啤酒售盡，客戶掃碼時可知道智能啤酒機已售盡，機台會停止所有扣款及操作。當智能啤酒機塑膠杯被客戶取用完畢前，塑膠杯剩餘數量不足5杯時，會通知加盟業主進行補充塑膠杯。

從雲端後台可看出銷售數據狀況，並時時更新最新銷售情形。當送貨員將啤酒桶重新更換後，利用手機將訊號上傳雲端，雲端數據即進行更新，並顯示該桶啤酒數量於後台。雲端後台可以看到每一桶啤酒最新的存酒狀況，及啤酒杯剩餘數量。

利用微信小程序建立客戶會員系統，客戶加入會員後即可享有本公司之啤酒促銷優惠，而本公司也可以針對客戶蒐集客戶使用習慣分析、消費場景模擬以利公司行銷策略推展，增加消費者對品牌黏著度。當客戶加入會員進行儲值後，即可利用儲值金額進行購買啤酒，亦可將儲值金額兌換成啤酒券於微信上送給朋友。

朋友即可使用本券於啤酒機上購買啤酒。亦可開放帳戶讓自己的好朋友來消費使用帳戶內之金額(屬於蹭酒行為)。

桌上型圓桶冰箱智能啤酒機

客戶至店家消費時入座到智能桌上型啤酒機時，店家從廠商提供的平板電腦後台啟動啤酒機出酒。啤酒機出酒時，系統會將使用數據狀況資料回傳至雲端。雲端再將啤酒機出酒狀況訊號傳給平板電腦後台系統及啤酒機上的10.5吋LCD平板電腦。

客戶可由10.5吋LCD平板電腦得知目前啤酒出酒數量。店家從平板電腦後台系統，可以同步監看到目前各桌啤酒使用狀況。當智能桌上型啤酒機內啤酒桶餘下啤酒不足5公升時即於後台平板出現警示，提醒員工準備換啤酒桶，餘下啤酒不足50cc時即於10.5吋LCD平板電腦顯示該啤酒即將售盡並停止出酒。等待工作人員更換啤酒桶並復歸後，雲端收到訊號顯示啤酒桶更換完成即可開始出酒。

客戶結帳時，店家將平板電腦後台系統之消費啤酒數量輸入POS機，向客戶收取款項後將該桌啤酒消費數量歸零，待下一桌客戶消費時重新啟動系統。